

狙った領域、エリアで No.1になりたい経営者の方へ

以下の項目に1つでも当てはまる方はご参加下さい

- 従業員不足で外部販促に手が回らない方
- Webから集客したいけど誰に聞いたらいいのかわからない方
- 地域密着なので折込チラシしか効果がないと思っている方
- Webで売上アップのノウハウを聞き、自社で検討してみたい方
- 「お問合せ」「見込客」「新規客」の積み上げに興味のある方

小さな会社だから できる逆転の発想

大手にできない集客方法で売上30%アップの極意とは？

- 実績例
- (1) ネットから問い合わせゼロから月300万円の売上を獲得した整備工場
 - (2) 8000万円だった売上が3倍の3億円に上がったリサイクル工場
 - (3) 競争激化で毎年売上が減少していたが、ブログを活用して売上を改善した旅行会社

自社のホームページの活用によって得られる効果は、「営業力・販売力の強化」と「売上の拡大」である!

※2016年版中小企業白書より抜粋

私自身が「集客」「売上」で苦勞した経験から学んだWeb集客の原理原則をお伝えする場を作り、「一人でも多くの経営者の成功」「一社でも多くの売上に貢献」「中小企業の未来を元気にする」に貢献したい思いで本セミナーを開催致します。

日時

ご希望の日時にてご参加下さい。

2019年 10月 8日 (火)

2019年 11月 12日 (火)

2019年 12月 12日 (木)

2020年 1月 21日 (火)

2020年 2月 13日 (木)

時間

15:00 ~ 17:00

会場

No.1税理士法人セミナールーム
(新橋東和ビル4階)
東京都港区新橋2-13-8 JR新橋駅より徒歩5分

定員

限定先着 **10** 組様

参加費

3,000円 (税込)

セミナー内容

1. 99%の中小企業がはまる「Web集客」の落とし穴
2. インターネットで売上アップを実現した3つの具体的事例
3. Web集客で「成功している会社」「成功していない会社」の差とは？
4. Web集客を成功させるために必要な「5つのポイント」とは？

2004年に立命館大学卒業後、中小企業へのコンサルティングを行う会社でWeb制作事業を立ち上げる。問い合わせが少ないというお客様の声に、検索エンジンからの集客のためにSEO対策の必要性を痛感。仕事が終わってから毎夜SEOを独学で学び習得し、お客様と二人三脚で問い合わせを増やす手法を確立。以来、150社へWeb集客のコンサルティングを提供。2011年に独立起業しアツライン株式会社を設立。現在はWeb集客コンサルタントとして活躍。現在までに300社へWeb集客のサポートを行い、売上が2倍・3倍にアップした企業を多数輩出。

Web集客コンサルタント

相田 吉宏

どうぞお気軽にお申込み下さい! **FAX 03-6457-9028**

貴社名			
参加者名	セミナー参加 希望日	年	月 日
TEL.	-	FAX.	-
Eメール			

主催

日本の会社を元気にする一番の力へ。



No.1 税理士法人

No.1 CERTIFIED PUBLIC TAX ACCOUNTANT

税理士法人番号 第3062号

〒105-0004 東京都港区新橋2-13-8 新橋東和ビル4F

TEL:03-6457-9027 FAX:03-6457-9028

※ご記入頂きました個人情報は適切に管理するとともに、本セミナー開催の目的にのみ使用させていただきます。