

2016年11月25日(金) 東京・恵比寿

ご案内

定員300名!

職員による業務効率アップ

収益アップの仕組み作り公開!

第5回

会計事務所の ビジョナリーサミット2016

職員が活躍すれば事務所は自ずと成長する

ご参加いただけない方は「会計事務所経営研究会」への入会で講演動画視聴プレゼント ▶▶ 詳細・お申込みは

ACCS サミット

検索



職員が活躍するための仕組みづくり、公開!

事例1

職員による「業種特化専門チーム」
3年で資産税案件が3.5倍に!

来所型で実現できた
時間創出と案件獲得
の取り組み

(税理士法人斎藤会計事務所)



事例2

年間で新規顧問先獲得50件以上、
確定申告50件獲得!

紹介案件と新たな
サービス展開で
地域トップクラスに
(税理士法人中山会計)



事例3

新設法人×クラウド会計で
新規顧客数倍増!

クラウドに代わること
の出来ない職員が
事務所を築く

(成和税理士法人)



事例4

未経験者でも記帳代行案件を
20件担当できる! 業務改善方法

業務フローを見直し、
収益性の高い
ビジネスモデルを確立
(No.1税理士法人)



採用・サービス内容・組織再編のノウハウとは?

採用・教育に力を入れ
現在40人の職員が在籍



代表社員
鶴田幸久氏
税理士法人鶴田会計
(愛知県名古屋市)

1億円以上を生み出す
会議サポートの商品化



代表社員
才木正之氏
御堂筋税理士法人
(大阪府大阪市)

組織体制を整え
90名の組織体制を確立



代表社員
岡野訓氏
税理士法人さくら優和パートナーズ
(熊本県熊本市)

参加できない方は「会計事務所経営研究会」への入会で、動画視聴が可能!

公開!!

事例3 成和税理士法人 (広島県広島市・呉市)

新拠点に進出して**3年間で新規顧問契約55件/年**を達成! Webで集客、来所型×クラウド会計で業務効率化を徹底 本部とSkypeで連携する未来型事務所は3年で地域No.1に

広島事務所は、同地域で競争が少なかった「新設法人」をターゲットにしWebを活用した集客を実施。業務効率化の徹底で「クラウド会計」を導入し、本部とはSkypeのチャットで情報共有を行う。本サミットでは、未来型事務所がどのように収益を上げているのか解説します。

このような課題をお持ちの会計事務所の方へおすすめ
・創業支援に力を入れたい ・新規顧問先を開拓したい ・クラウド会計を取り入れたい ・業務効率化をはかりたい ・少数でも営業ができて、かつ業務が回るようにしていきたい

事務所情報
成和税理士法人 設立：1982年 エリア：広島県広島市・呉市 従業員数：50名
新規獲得件数：55件(広島拠点チーム2名のみの実績)



▲クラウド会計ソフトの導入で、移動や打ち合わせ時間を減らし記憶業務を効率化



▲新拠点広島事務所の開設は、市内でも最も若者に人気のエリア「並木通り」に出店!



▲呉市にある本部との連携はSkypeなどさまざまなITツールを活用

事例4 No.1税理士法人 (東京都港区)

簿記も知らないExcel操作だけの**スタッフが1年で20社**を担当! 未経験者でも主体的に業務改善提案ができる文化と体制 **80社/年の契約**が一本のルートで入ってくる営業の仕組みづくり

所長の藤浪氏が先導し、この1年間で劇的に業務フローと体制を改善。未経験者でも操作できるクラウド会計ソフトを導入し、記帳代行の業務フローを確立。さらに職員の土屋氏が考案した独自のExcelシートで、会計業務未経験者でも一人で20社の会計処理に対応できる入力方法が完成。本サミットでは、スタッフが業務に意欲的になれる環境・体制作りについて解説します。

このような課題をお持ちの会計事務所の方へおすすめ
・経験者、良い人材の採用が難しい ・業務効率やサービスの質で悩んでいる ・スタッフの経験が浅い
・業務フローが出来上がっていない

事務所情報
No.1 税理士法人 設立：2012年 エリア：東京都港区新橋
従業員数：17名 新規獲得件数：80件/年



▲清潔に整えられた受付のレイアウトや見せ方もスタッフからの提案



▲経験問わずスタッフは全員「No.1」で一緒に働く大切な仲間、その思いがスタッフからの自発的な業務改善提案につながる



▲「経験の浅いスタッフでも成果が出るような仕組みを整えるのが所長の役割」と語る所長の藤浪氏